



TÖNS
OFFICE INNOVATION

**Vertriebs-
mitarbeiter / Sales
Consultant (m/w)
im Außendienst
IT / Dokumenten-
management**

für die Standorte
Kaiserslautern und Neustadt
Weinstrasse

→ *Wir sind im Raum Saar-Pfalz-Neckar
eines der führenden Büro-Systemhäuser.*

Ihre Aufgabe: Aktiver Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen im Bereich Druck- und Dokumentenmanagement sowie Präsentationstechnik. Akquisition von Neukunden und Ausbau von Bestandskunden im B-to-B-Bereich. Umsetzung von Consulting-Projekten. Aufbau des eigenen Neukundennetzwerks. Entwicklung von Optimierungspotenzialen und Präsentation der Lösung beim Kunden.

Ihr Profil: Abgeschlossene kaufmännische/IT-orientierte Ausbildung oder entsprechendes Studium. Erste Vertriebserfahrung idealerweise im IT-Umfeld. Motivierte Berufsstarter oder Quereinsteiger sind ebenfalls willkommen. Überzeugungsstärke, Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick. Freude und Talent am Verkaufen und Netzwerken. Abschlussorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise. Führerschein erforderlich.

Unser Angebot: Es erwartet Sie eine Position mit großer Selbstständigkeit, Entwicklungspotenzial und leistungsgerechte Vergütung in einem dynamischen Team. Darüber hinaus bieten wir Ihnen attraktive soziale Leistungen, sowie ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung .

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung.
z. Hd. Herrn Thomann | bewerbung@toens.de